

私域流量困境破局的三要素

宋星

纷析咨询创始人兼CEO

VISIT...

LANZAROTE
Caliente.COM

扫码免费领取资料



房中术(www.nblax520.com)专注于男性增大增粗增长、阳痿、早泄、壮阳、延时、强肾、回春、健身。女性缩阴、丰胸、减肥、化妆、瑜伽、保养、产后修复、盆底肌锻炼。两性健康,夫妻按摩,房中术,性姿势,性技巧,性知识等

更多免费教程: 英语学习, 技能提升, PS 教学, 投资赚钱, 音乐教程, 口才教学, 情商提升, 风水教学, 心理学, 摄影知识, 幼儿教育, 书法学习, 记忆力提升等等.....

扫码加微信lax988988领取资料



全站课程下载

课程不断增加

本站现资源容量已超 10T

入群联系 QQ: 167520299 或添加微信: 1131084518 (备注 学习)

阳痿早泄训练
皇室洗髓功视频教学
女人驻颜术
泡妞约炮万元课程
足疗养 SPA 教材
玉蛋功
马氏回春功
房中术张丰川
哲龙全套视频
增大盼你增大
国际男优训练
亚当德永早泄训练
洗髓功真人内部
皇室养生绝学道家洗髓功
【铁牛人会员课】男人必备技能, 理论讲解
实战高清视频
随意控制射精锻炼 视频+图片+文字
价值 1440 元第一性学名著<素女经房中养生
宝典视频>12 部
洗髓功修炼方法视频教学
陈见玉蛋功视频教学 女性缩阴锻炼
男性自然增大增长指南
强性健肾保健操 1-4
道家强肾系统锻炼功法
马氏回春功
12 堂课, 全面掌握男性健康问题 让你重燃自信
联系微信: 1131084518

- 1、东方性经
 - 2、印度 17 式
 - 3、口交技巧 3 部
 - 4、港台性姿势 3 部
 - 5、365 性姿势 6 部
 - 6、泰国性爱密经 17 式
 - 7、花花公子性技巧 6 部
 - 8、阁楼艳星性技巧 7 部
 - 9、古今鸳鸯秘谱全集 7 部
 - 10、夫妻爱侣情趣瑜伽 2 部
 - 11、古代宫廷性保健系列 14 部
 - 12、汉唐宋元明清春宫图真人
 - 13、柔软性爱宝典 日本 9800 课
 - 14、李熙墨 3999 全套课
 - 15、妖精性爱课 2888
 - 16、李银河全套性课
 - 17、领统统性课
 - 18、德勇男性篇
 - 19、德勇男性篇
 - 20、缓慢性爱
 - 21、亚当多体位搭配篇
 - 22、亚当多体位结合篇
 - 23、德勇克服早泄讲座练习
 - 24、德勇以女性为中心得爱抚
 - 25、加藤鹰接吻爱抚舌技
 - 26、加藤鹰指技
 - 27、加藤鹰四十八手入门
 - 28、佐藤潮吹教学
 - 29、佐藤男人体能锻炼+保健品介绍
 - 30、佐藤男人早泄对抗训练
 - 31、阿拉伯延时训练
 32. 田渊正浩秘籍
 33. 异性性快感集中训练教学
 34. 自我愉悦锻炼密宗
 35. 铁牛全套延时训练课
 36. Pc 机锻炼真人视频教学
 37. 印度性经全集 8 部
 38. 21 世纪性爱指南
 39. 香蕉大叔男女训练馆全套
 40. 中美真人性治疗教学+理论
 41. 女性闺房秘术
 42. 幸福玛利亚性课
 43. 陈见如何释放性魅力征服
 44. 性爱技巧讲座全套
 45. 性爱秘籍全套
 46. 性爱误区讲座
 47. 性病讲解大全
 48. 性博士讲座合集
 49. 性健康和性高潮合集
 50. 性教育讲座合集
 51. 性能力课堂合集
 52. 性生活问题解析合集
 53. 意外怀孕和避孕处理课堂
 54. 性感地带探索
 55. 性技巧讲座
 56. 性健康与性卫生讲座
 57. 性生活专家答疑
 58. 性心理与性道德合集
 59. 性爱宝典合集
 60. 性爱技巧合集
 61. 完美性爱演示
 62. 完美性爱技术讲解
- 更多精品等你来解锁哦.....



朋友圈

我把你当朋友，你把我当私域流量？！

新瓶装旧酒？



私域流量无法获得口碑是因为缺乏科学体系

- 明确被广泛接受的定义
- 方法论
- 可被反复重现的结果，且无反例

概念 $\neq$ 科学

私域流量的合理性

- 外因：流量的获取成本与转化难度都比过去要高
- 内因：技术进步创造的“连接、响应和智能”

“私域”是技术进步创造的连接、响应和智能

01

“多面的”消费者可被追踪和认识

消费者的多面性，在数据化的数字时代，有被追踪和描述的可能。

02

数据打通创造了新的“连接”

消费者ID管理和数据打通，为商业决策带来了前所未有的全新消费者视角。

03

监督学习与智能化产生增量

新视角为商业决策的“重新定向”创造了可能，而重新定向的决策又促成了新的增长。



诱饵 触点 规则

关于 “诱饵”

- 诱饵的本质是商业思考与商业策略
- 常见的诱饵
 - “送钱”
 - 折扣、代金券、优惠、买一赠一、赠送样品 —— 薅羊毛
 - “传销”
 - 限时免费
 - “送服务”
 - “送知识”
 - “送娱乐”

诱饵可以是些小恩小惠

可口可乐 0元喝
输入手机号
即可领可口可乐500ml

优惠券将放入绑定手机号的便利蜂账户中

请输入您的手机号:

立即领取

点击「立即领取」代表您已阅读《便利蜂用户协议》及《便利蜂隐私政策》

活动规则

1. 用户可领取1张可口可乐0元优惠券（仅限可口可乐500ml）。

2. 领取成功后请到便利蜂APP或小程序-“我的”-“优惠券”中查看。

3. 请在优惠券有效期内前往门店使用。

4. 该优惠券仅限在便利蜂APP或小程序下单时使用，不与便利蜂平台的其他优惠同享。

5. 如有疑问，请联系客服电话400-000-1234。

恭喜中奖
骑行骑行优惠券+快的打车代金券
奖品由系统随机抽取【个人中奖】
更多中奖内容，请前往抽奖页面查看

已获得奖励

中奖时间	中奖号码	中奖奖品
2019-06-10	108417666	骑行优惠券
2019-06-10	108417660	骑行优惠券
2019-06-10	108139614	骑行优惠券
2019-06-10	108139589	骑行优惠券
2019-06-10	107837221	骑行优惠券

活动规则

1. 活动期间，用户通过便利蜂APP或小程序参与抽奖，中奖号码由系统随机抽取。

2. 中奖号码将在便利蜂APP或小程序中公示，中奖用户需在有效期内前往门店使用。

3. 该活动最终解释权归便利蜂所有。

诱饵可以是服务



12:48

wifiportal-new.huazhu.com

HUAZHU-JiHotel

<

>

登录

完成

欢迎入住华住会

全季上海中山公园酒店

H

华住会员APP特权

低

全网最低价

积分抵现金

提前选好房

依据网络管理要求，上网需通过实名认证。本次认证后，下次使用该手机号直接上网。

请输入与证件信息相符的姓名

身份证 ▾ | 请输入证件号码

高速网络 马上连接

☐ 我已阅读并同意《华住会员相关条款》

了解华住酒店

也可以仅仅只是为了满足好奇心

突破 让表现超越想象

成功挑战18,000公里换油周期*

引擎表现如新

新 美孚1号™
金装系列



想看看优质机油是
怎么生产出来的？

© 2017 美孚1号 版权所有。所有使用、商标及注册商标均为美孚1号公司或其全资子公司所有。

*由一家独立的第三方专业工程公司针对美孚1号0W系列产品在2016年进行10万公里挑战测试，并出具报告证明。具体测试报告请参考汽车制造商推荐。详情请访问 mobil1oil.com.cn。

Mobil 1™

也可以是知识，激发学习欲望

#从私域流量到私域数据# 纷析智库企业营销数字化转型系列 Fenxi

《2019年中国企业私域数据与DMP/CDP白皮书》全文发布

目录CONTENT

观点一：企业数据成熟度模型
观点二：私域数据PDD
观点三：企业向CDP与DMP迈进
一、什么是DMP/CDP?
二、DMP/CDP的功能模块架构
三、DMP/CDP的数据来源与结构
四、DMP/CDP与个人信息保护
五、DMP/CDP的主要应用
六、DMP/CDP衡量标准与评估体系
七、导致DMP/CDP失败的因素
八、中国DMP/CDP生态及案例

历时5个月，400+样本调研数据
140页，50,000字原创干货

“干货，落地，值得研读！”
邀你组队学习

扫码分享下载

2018 / 年 / 互 / 联 / 网 / 行 / 业 / 思 / 想 / 精 / 华

13个高质量报告

值得认真研读的

解读互联网营销和运营的变革与趋势

过去2个月，我们研读近百个来自行业翘楚企业和全球知名咨询公司专业报告，精选13个最具代表性的数据与趋势报告（附阅读指南+星级推荐）

3份 数字化转型趋势

- IBM:《企业数字化平台战略》
- 德勤:《未来零售创新指南》
- 世界经济论坛:《2018数字化企业研究报告：从试验到转型》

3份 数字消费者趋势

- Abacus:《中国互联网报告2018》
- 阿里:《中国消费品牌发展报告》

5+1份 电子商务趋势

- 奥美:《2018品牌在中国电商的突围战》
- 第三方:《2018年拼多多平台分析报告》
- 第一财经商业数据中心:《淘宝电商内容创业洞察》

2份 营销技术趋势

- 德勤:《科技重塑零售业六大变革趋势》
- Artec:《5个数字化营销的趋势2018》

“值得认真研读”
邀你一起组队学习

扫码分享下载

如何吸引大家进入触点，是最为核心的，而技术上对数据进行追踪和打通，已经比较成熟。

也可以是完全为了满足某些“病态嗜好”



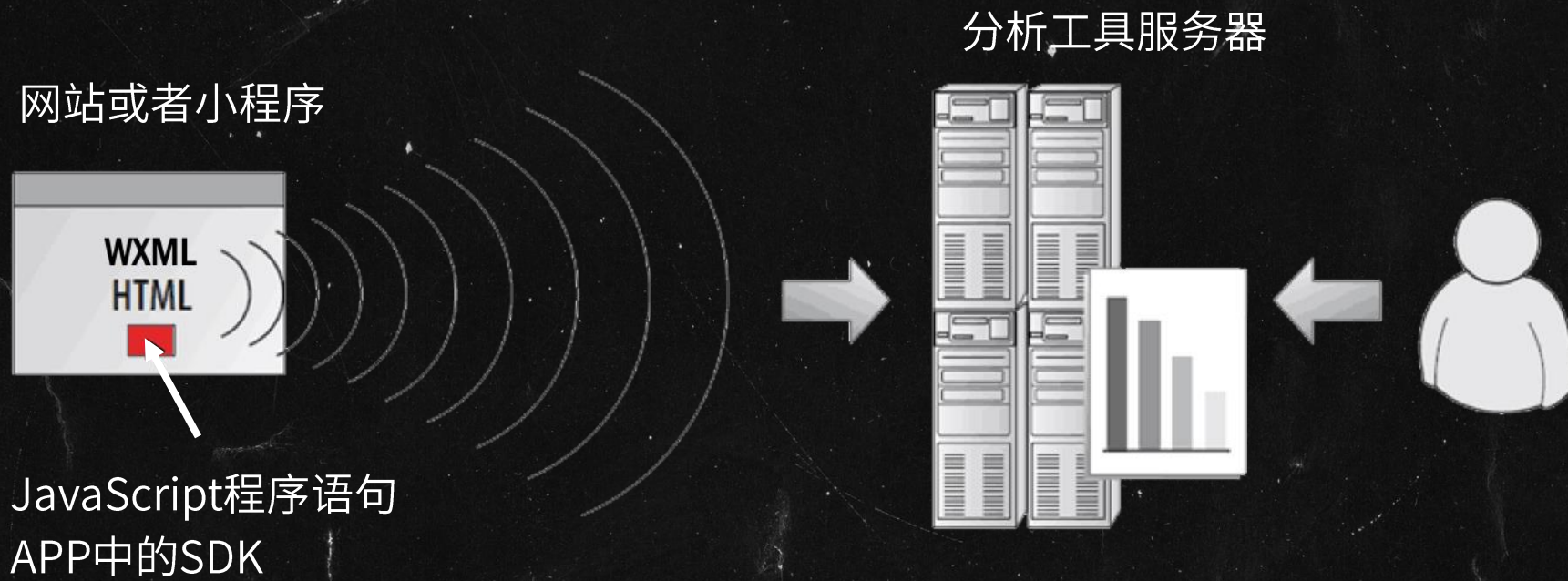
但不管哪种诱饵，目的都是让消费者进入触点



关于触点

- 触点是消费者营销体验的载体
- 也是消费者私域数据的最主要产生地

基础代码：网站、H5或者app、小程序



小程序的本质是什么？

小程序所使用的程序文件类型大致分为以下几种：

- WXML(WeiXin Mark Language, 微信标记语言)
- WXSS(WeiXin Style Sheet, 微信样式表)
- JS(Java, 小程序的主体)

在语言方面，小程序看似重新定义了一套标准。但实际上，它们与「前端三件套」——HTML、CSS 和 Java——差不太多。

Event Tracking（事件监测）

3G套餐变更



资费标准：156元/月

生效方式：次月生效

套餐类型：A计划套餐

套餐名称：
46元套餐 66元套餐 96元套餐 126元套餐
156元套餐 186元套餐 226元套餐 286元套餐
386元套餐 586元套餐 886元套餐

用户评价：★★★★★ 5.0

分享到：

立即办理

资费详情

套餐说明

标准资费

3G后付费A套餐资费

套餐月费 (元)	套餐包含			套餐超出及其他业务收费				赠送	
	国内语音拨	国内流	国内短信	国内语音拨打	国内流	国内可视	其他业	M个	国内可视电话

- 非HTML交互的监测和分析主要是利用事件监测的方法
- 这个监测方法对于web和app都是有效的

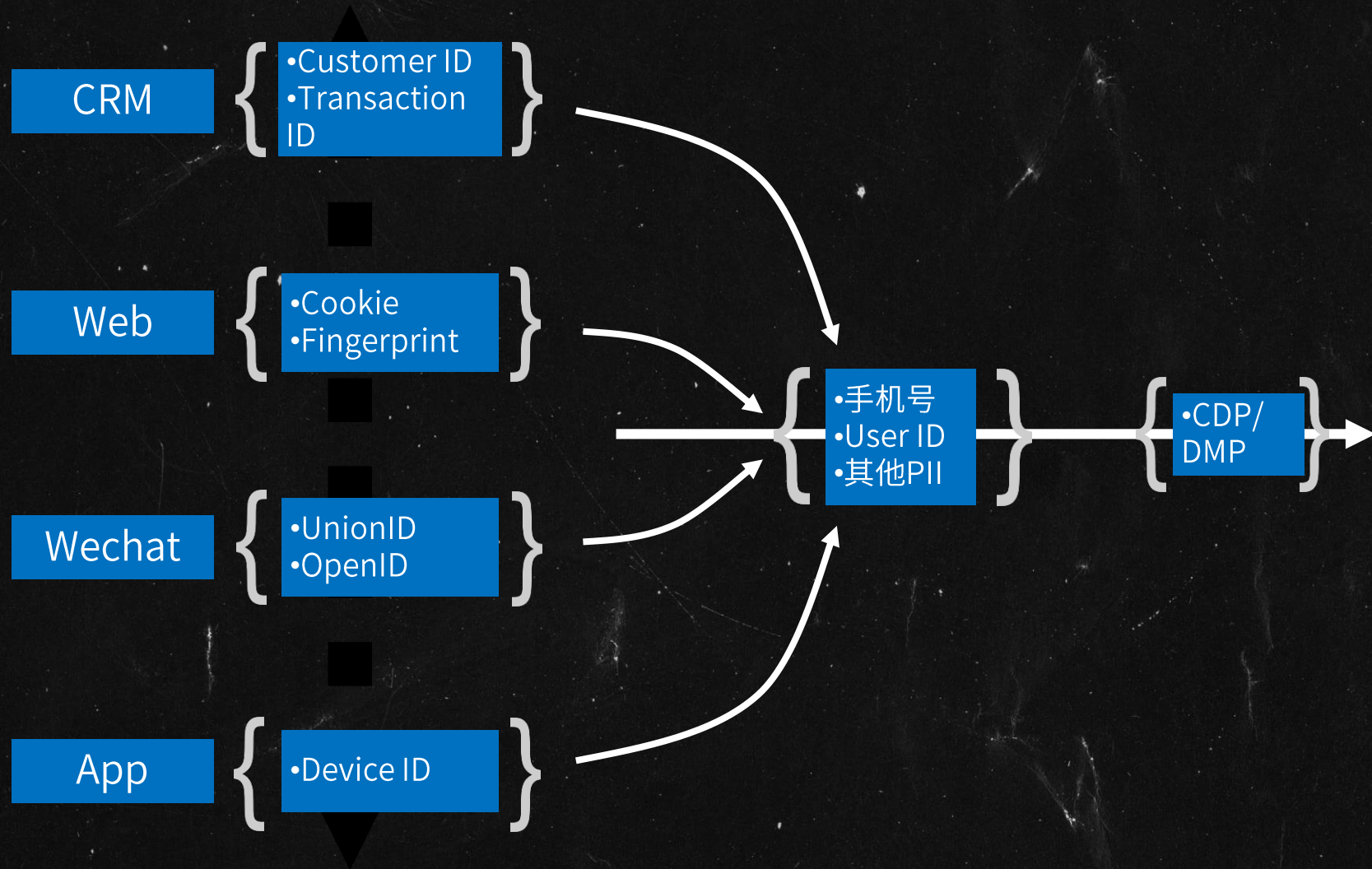
小程序的事件监测设置

(监测语句以nEqual的及策为例，不同的工具会不同，但方法没区别)



```
jice.track( 'qrxid' , {spmcc: '/*商品名称*/', shuliang: '/*数量*/', zongc:'/*合计金额*/'})
```


数据整合又创造了“私域数据”



为人群打标签的基础：数据整合

Ite m	Device ID	User ID	Lead ID	Mobile
1	359355041886388	Zhang***di	BB81247D-7494-E111-913F-00155D00650B	186****6598
2	359355041565848	1909***dsu	BB81247D-4544-D233-777N-00189D00650B	139****1256
3	359458797415658	feng***yi	BB81247D-4544-D233-777N-00189D00895A	176****3654
4	586489546828786	梦寒***89	BB81247D-4544-D233-777N-0018342323ND	186****1124

表1：ID映射表

User ID	Label 1	Affinity 1	Label 2	Affinity 2
Zhang***di	Car model	7.9	Nissan GTR	2.3
1909***dsu	Pickup car	6.3	Pickup car price	6.0
feng***yi	Car insurance	8.8	#null	#null
梦寒***89	Head light	3.6	Gear	3.5

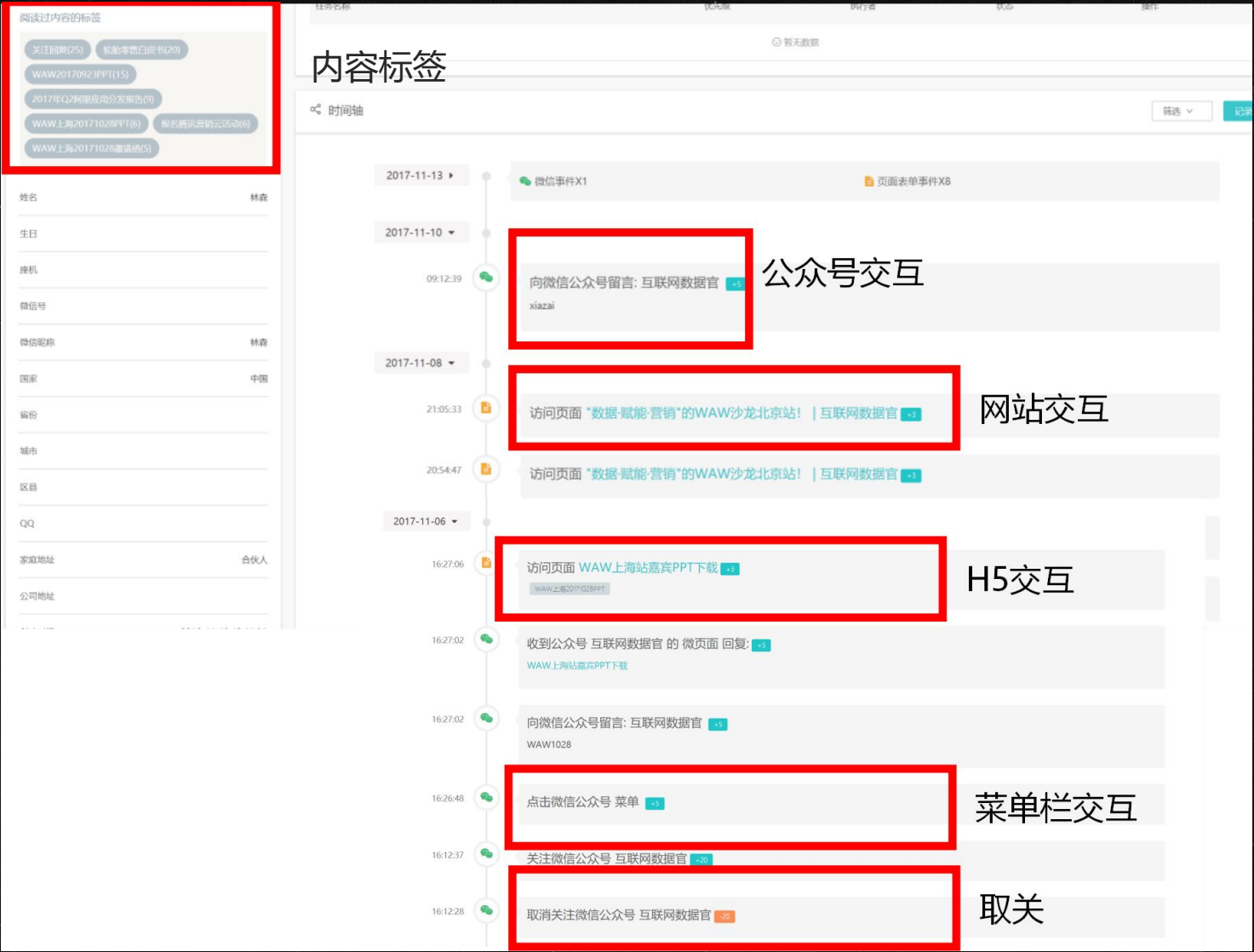
Device ID	Label 1	Recency 1	Frequency 1	Label 2
359355041886388	APP:toutiao	1	3.3	
359355041565848	APP:netease news	0	4.2	
359458797415658	APP:weche	5	0.1	
586489546828786	APP:QQ music	1	3.0	

表2：ID与属性表

ID映射表

Item	DMP/CDP的 Unique ID	Device ID	User ID	Lead ID （来自 CRM）	Mobile
1	abcd1234	359355041886388	Zhang***di	BB81247D-7494-E111-913F-00155D00650B	186****6598
2	abcd1235	359355041565848	1909***dsu	BB81247D-4544-D233-777N-00189D00650B	139****1256
3	abcd1236	359458797415658	feng***yi	BB81247D-4544-D233-777N-00189D00895A	176****3654
4	abcd1237	586489546828786	梦寒***89	BB81247D-4544-D233-777N-0018342323ND	186****1124

标签化用户数据



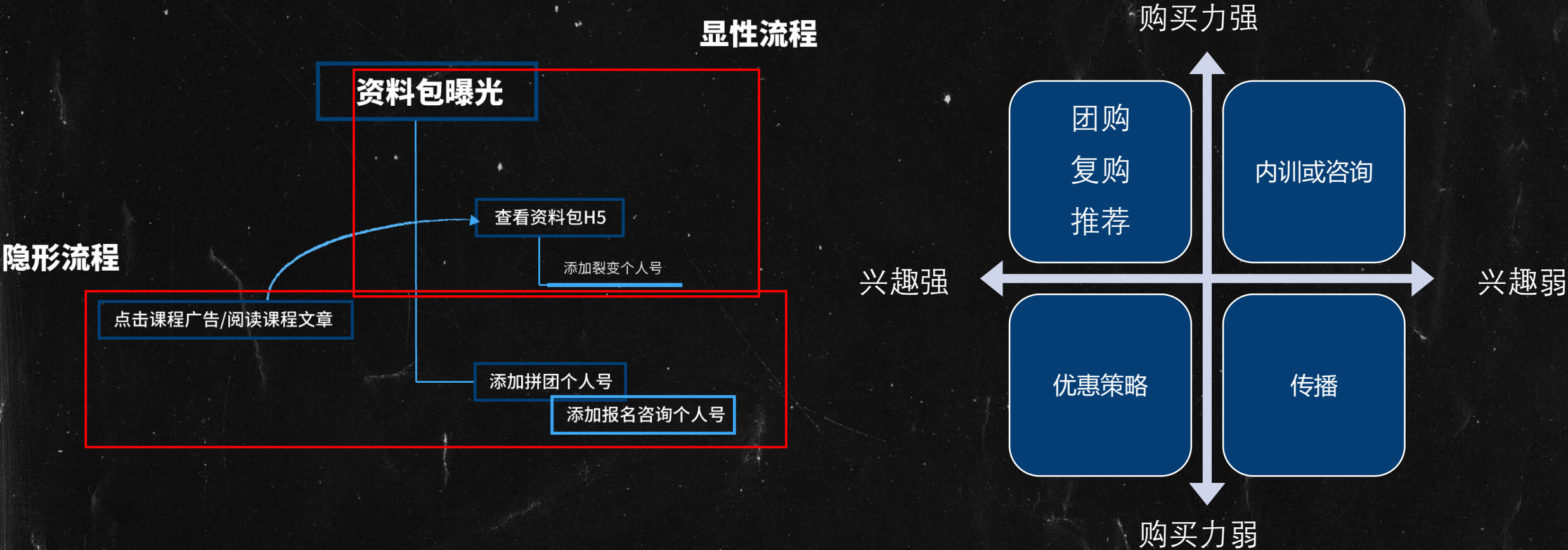
关于规则

- 诱饵和触点在策略指引下的反复应用
- 为消费者提供持续的体验
- 为运营持续积累数据
- 为营销构建闭环

建立真正属于自己的“人群标签”



人群分层



运营策划表

	Awareness	Interest	Purchase	Loyalty + Advocate
	曝光引流	深度运营	引导转化	复购与引荐
目的	加个人微信、公众号、获取openid	人群分层	促进销售	促进销售与周边业务开展
“诱饵”	独家资源 相关主题资料包 线上直播 线下活动	资料包流程需求挖掘 群话题策划 朋友圈互动 公众号后台交互	参团 优惠券 “特别俱乐部”名额 书籍	按需策划内容 引荐优惠
触点	公众号 H5 个人微信号 群 朋友圈 网站 其他矩阵平台 线下	公众号 群 朋友圈 个人微信号 问卷	群 朋友圈 问卷	积分体系 核心VIP群 朋友圈分组 邮件
规则	1, 独家资源：引导用户关注微信号-分享独家资源H5页面增加曝光-流程中获取行为数据为后续运营做支撑 2, 直播：引导用户进入KOL直播群-分享直播海报增加曝光-设置话题讨论获取标签与潜客-购买或组团等 3, 公众号裂变：引流至公众号-导向商品页面-分享商品页面增加曝光-流程中获取行为数据为后续运营做支撑			
标签	内容形式兴趣指数、价格敏感度	内容主题兴趣指数、价格敏感度、决策力、地区等	未来需求、购买失败原因、退货原因	深度合作机会决策者
要点	平衡传播与转化 不能透支用户精力（一人一件事）	内容策划、互动策划	不以优惠券等福利为初始诱饵	事后奖励

客户分群-营销自动化

根据收集到的数据标签，对不同需求的客户进行分组；
为不同类型的需求设计对应的营销策略，并自动化推送。

名称 ▾	类型 ▾	客户人数
30天内第二次购买	智能群组	109 最后更新时间：2017/11/17 下午2:51:16 ↻
领券5天未购买	智能群组	5 最后更新时间：2017/11/17 下午2:49:37 ↻
注册但未领取优惠券	智能群组	186 最后更新时间：2017/11/17 下午2:48:52 ↻
下载营销自动化PPT并转发H5用户	智能群组	184 最后更新时间：2017/11/17 下午2:51:43 ↻

分群及推送1：人工定义推送

选择最近30天下载过宋老师课程PPT，发送课程报名图片。

自动回复

自定义菜单栏

新建群发

定时群发

已发送

群发对象

按条件选择

全部粉丝

编辑筛选条件

宋老师课程PPT

次数:

大等于

1

最近30天

新加一个条件

新加一组条件

取消

确定

图文

文字

图片

卡券

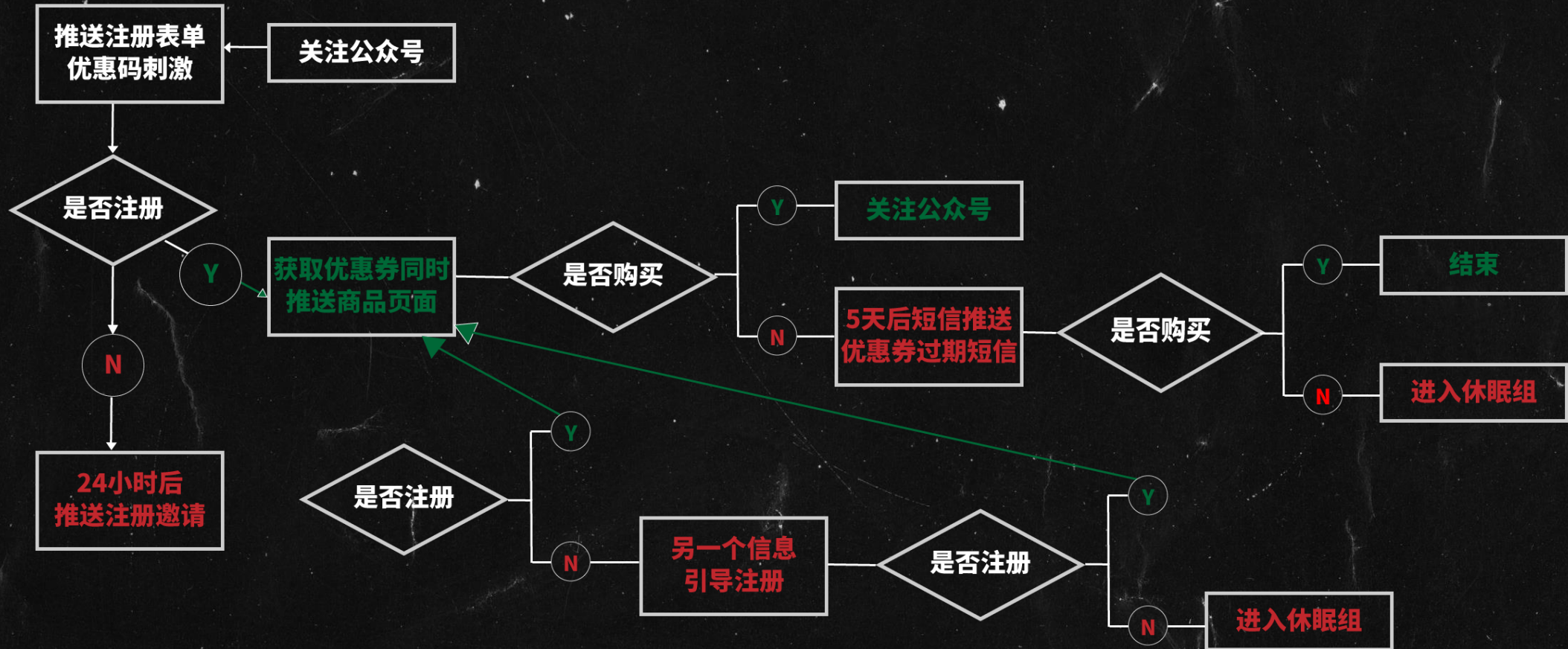
+

添加对比组

预览

群发

用户运营流程自动化逻辑



深度运营的三个核心元素

- **诱饵：**没有入口，什么都没有
- **触点：**触点，本质是为了获取数据
- **规则：**是为了让诱饵、触点能够持续循环，并且变低频为高频，并不断获得消费者数据

谢 谢



w: songxing-beijing



songxing@fenxi.cn



fenxi.cn

考研资料：数学、英语、政治、管综、西综、法硕等（整合各大机构）

英语类：四六级万词班专四专八雅思等

财经类：初级会计、中级会计、注册会计师、税务师、会计实操、证券从业、基金从业、资产评估、初级审

公务员：国考、省考、事业单位、军队文职、三支一扶微信 2270291360

银行：银行招聘、笔试、面试

教师资格：小学、中学、教师招聘面试

建筑：一建、二建、消防、造价

法考：主观题、客观题

多平台网课：涵盖职场、办公技能、编程、文案写作、情感心理、穿搭技巧、理财投资健身减肥摄影技术等优质内容

精选资料：Excel 教程、PPT 模板、简历模板、PS 教程、PPT 教程、素描、烹饪、小语种、CAD 教程、PR 教程、UI

课程、自媒体、写作、计算机二级、钢琴、Python、书法、吉他、kindle 电子书、演讲.....持续更新中...

押题：提供考前冲刺押题（初级会计、中级会计、注册会计师、一建、二建、教资、四六级、证券、基金、期货等等），麻麻再也不用担心我考不过了。

资料领取微信：1131084518

行业报告：20000 份+持续更新

英语四六级备考资料	计算机二级备考资料	150 所高校考研专业课资料
两小时搞定毛概马原思修近代史纲	高数(微积分)+线性代数+概率论	素描 0 基础入门教程
教师资格证全套备考资料	普通话考试资料礼包	书法教程微信 2270291360
大学生英语竞赛备考资料	大学生数学竞赛备考资料	1000 份各行业营销策划方案合集
挑战杯/创青春/互联网+竞赛资料	电子设计竞赛必备资料	街舞 0 基础入门教程
托福雅思备考资料	大学物理学科攻略合集	动漫自学教程
SCI 最全写作攻略	TEM4/TEM8 专四专八备考资料	教师资格证面试试讲万能模板
360 份精美简历模板	数学建模 0 基础从入门到精通	100 套快闪 PPT 模板
Vlog 制作最全攻略	超强 PR 模板	42 套卡通风 PPT 模板
PS 零基础教程微信 1131084518	PS 高级技能教程	63 套酷炫科技 PPT 模板
好用到极致的 PPT 素材	128 套中国风 PPT 模板	32 套 MBE 风格 PPT 模板
327 套水彩风 PPT 模板	295 套手绘风 PPT 模板	54 套毕业答辩专属 PPT
196 套日系和风 PPT 模板	82 套文艺清新 PPT 模板	57 套思维导图 PPT 模板
163 套学术答辩 PPT 模板	53 套北欧风 PPT 模板	34 套温暖治愈系 PPT 模板
118 套国潮风 PPT 模板	30 套仙系古风 PPT	126 套黑板风 PPT 模板
114 套星空风格 PPT 模板	192 套欧美商务风 PPT 模板	42 套绚丽晕染风 PPT
50 套精美 INS 风 PPT 模板	56 套水墨风 PPT 模板	137 套清爽夏日风 PPT 模板
98 套森系 PPT 模板	25 套简约通用 PPT 模板	记忆力训练教程
300 套教学说课 PPT 模板	123 套医学护理 PPT 模板	AE 动态模板微信 2270291360
毕业论文资料礼包	教师资格证重点笔记+易错题集	表情包制作教程
吉他自学教程（送 6000 谱）	钢琴自学教程（送 1000 谱）	区块链从入门到精通资料
2000 部 TED 演讲视频合集	Excel 从入门到精通自学教程	单片机教程
230 套可视化 Excel 模板	1000 款 PR 预设+音效	1000 份实习报告模板
手绘自学教程微信 1131084518	单反从入门到精通教程	人力资源管理师备考资料
英语口语自学攻略	粤语 0 基础从入门到精通教程	证券从业资格考试备考资料
日语自学教程	韩语自学教程	PHP 从入门到精通教程
法语学习资料	西班牙语学习资料	炒股+投资理财从入门到精通教程
全国翻译专业资格考试备考资料	BEC 初级+中级+高级全套备考资料	大数据学习资料
SPSS 自学必备教程	Origin 自学必备教程	会计实操资料
LaTeX 全套教程+模板	EndNote 教程+模板	小提琴 0 基础入门自学教程
GRE 超全备考资料	200 份医学习题合集	司考备考资料

上万 GB 教学资料 (均全套, 非杂乱) 免费领取微信 1131084518

《闪电式百万富翁》实战版+升级版

易经+道德经+易学名师全集+风水学+算命学+起名+++等等 (全套 1000 多 GB)

心理学+NLP 教练技术+精神分析+亲子家庭教育+催眠+++等等 (更新超 2000GB)

大学-已更新至 9333 个课程+高中+初中+小学-全套资料 (超过 2 万 GB)

陈安之	曾仕强	马云	杜云生	翟鸿燊	刘一秒	俞凌雄
王健林	余世维	雷军	周文强	安东尼罗宾	董明珠	李嘉诚
徐鹤宁	冯晓强	李践	刘克亚	罗伯特清崎	戴志强	李伟贤
苏引华	史玉柱	李强	俞敏洪	杰亚伯拉罕	周鸿祎	唐骏
梁凯恩	陈永亮	傅佩荣	贾长松	易发久	李彦宏	湖畔大学
李开复	慕泉	悟空道场	魏星	姬剑晶	其他名师全集	其他资料下载
王兴	王智华	智多星	陈文强	周导		微信 2270291360
泡妞	撩汉	泡仔	房中术	性福课		泡妞撩汉性福合集

注: 太多了, 无法全部一一列出。。。

全套专题系列【微信 1131084518】

记忆力训练	形象礼仪	健康养生	企业管理	沟通技巧
演讲与口才	经理修炼	MBA 讲座	时间管理	战略经营
企业文化	销售心理	管理素质	国学讲座	执行力
团队管理	领导艺术	员工激励	潜能激发	谈判技巧
绩效管理	薪酬管理	43 份直销制度	电话销售	人力管理
客户服务	创业指南	市场营销	餐饮管理	保险讲座
品牌营销	酒店管理	汽车 4S 店	众筹资料	销售技巧

兴趣爱好:	钓鱼教程	魔术教学	炒股教学	美术教学	书法教学
音乐乐器:	萨克斯教学	电子琴教学	小提琴	古筝教学	钢琴教学
	吉他教学				
体育运动:	篮球教学	足球教学	羽毛球教学	乒乓球教学	太极拳教学
	围棋教学	高尔夫球			
生活实用:	插花教学	茶艺-茶道	唱歌教学	单反相机摄影	毛线编织
	小吃+美食				
语言学习:	英语				
电脑 IT:	办公 office	PS 美工教学			

暗号: 666

免费领取资料微信

1131084518

微信1131084518

撩汉liaohan.net

最好资源zuihaoziyuan.com



如果群里报告过期

请加**微信**联系我索取最新

- 1、每日微信群内分享**7+**最新重磅报告;
- 2、每日分享当日**华尔街日报、金融时报**
- 3、**如果看到群里报告过期了，请扫码联系**
- 4、行研报告均为公开版，权利归原作者所有，
仅分发做内部学习

扫一扫二维码后台回复 加群

加入“研究报告”微信报告群。

